

Business model (en bref)

Laserhub est la solution d'approvisionnement en pièces métalliques la plus fiable pour l'industrie. La plateforme en ligne simplifie toutes les étapes du processus d'achat, y compris la sélection automatique d'un fournisseur approprié dans le réseau Laserhub. Ce processus simple et numérique augmente considérablement l'efficacité des achats industriels.

Fondateurs

Adrian Raidt, Christoph Rößner et Jonas Schweizer

Année de création

2017

Siège social

Stuttgart

Taille de l'entreprise

>100 employés

Les clients

>5.000 entreprises avec un accent sur l'industrie et le secteur de la métallurgie

Financement

2019 Investissement initial provenant de Project A et Point Nine Capital

2020 Série A avec Project A, Point Nina Capital et Acton

Business model (détaillé)

Laserhub GmbH est une start-up B2B de Stuttgart, en Allemagne, qui a développé une plateforme d'approvisionnement multi-fournisseurs pour les pièces métalliques industrielles. La plateforme Laserhub couvre les commandes dans les domaines de la découpe laser, le pliage, la découpe laser de tubes et le tournage CNC. Son algorithme intelligent relie les spécifications individuelles des clients aux ressources des producteurs du réseau Laserhub pour la commande. Le processus numérique couvre toutes les étapes, du devis automatique à la commande, en passant par la production, la logistique et la facturation. La combinaison de délais de livraison rapides et fiables, de prix conformes au marché et d'une bonne qualité permet aux utilisateurs de gagner du temps et de l'argent. Laserhub fournit ses services en Allemagne, en Autriche et en France. Ses clients sont principalement des entreprises moyennes de construction de machines, des entreprises du secteur de la fabrication de produits métalliques et même des sociétés établies du DAX30.

www.laserhub.com

Ansprechpartner Presse

Anton Tsuji | a.tsuji@laserhub.com